

Offre d'emploi

Intitulé de poste : **Responsable de Marché (H/F) – Grenoble ou Paris**

Date de publication : **10/02/2012**

BD, fabricant et distributeur de matériel médical et de diagnostic, est depuis plus de 100 ans une référence incontournable. BDM-MSS a fait l'acquisition récente de la société Carmel Pharma (Produits Phaseal), spécialisée dans le développement et la commercialisation des matériels visant à sécuriser la manipulation et l'administration de substances médicamenteuses dangereuses. Nous recrutons pour notre unité BD Medical - Medical Surgical Systems un Responsable de Marché basé en région grenobloise ou parisienne.

Poste

Reportant au directeur de l'unité, le Responsable de Marché sera responsable de la promotion et des ventes de l'ensemble de la gamme Phaseal en France. Ce poste est à l'interface des services Marketing, Support Clinique et équipes de Ventes régionales.

Activité commerciale (70%)

- Etablit en collaboration avec son management les objectifs annuels et les prévisions trimestrielles de vente
- Responsable de l'atteinte des objectifs ventes et du développement de la gamme dans le respect de la politique commerciale nationale
- Responsable du suivi des ventes et de la mise en place d'outils de mesure de la performance
- Coordonne de manière étroite son activité avec les personnes de l'équipe afin de maximiser les chances de réussite des projets mis en place et de capitaliser sur les expertises individuelles et les contacts dans les différents établissements de soins
- Entretient des relations suivies avec les autres fonctions de l'organisation impliquées dans la réalisation des ventes, donne son input et est capable de fonctionner en mode projet avec les autres services de l'unité
- Contribue à l'élaboration du plan marketing pour la gamme en France

Expertise Technique et support (30%)

- Réalise les démonstrations et formations des solutions Phaseal sur site pour les clients
- Assure la résolution des problèmes et est l'expert scientifique de l'unité, notamment via le maintien à jour des connaissances approfondies de la gamme de produits et l'environnement du produit (Classification IARC, NIOSH, BPP...)

Profil

Nous souhaitons rencontrer des personnes de formation commerciale, justifiant de 5 ans d'expérience professionnelle minimum et ayant de solides connaissances des molécules pharmaceutiques dangereuses et de leurs utilisations dans les établissements de soins.

- Maîtrise des techniques de vente en général et de la vente de solutions complexes à forte valeur ajoutée.
- Maîtrise parfaite du fonctionnement et des contraintes des unités de préparation de médicaments
- Excellente connaissance du fonctionnement des PSM et des Isolateurs
- Capacité à influencer, à négocier et à s'appuyer sur un réseau fort de leaders d'opinion
- Capacité de formateur
- Capacité à travailler en équipe, à travailler en collaboration avec un réseau commercial établi
- Maîtrise des outils informatiques et anglais indispensables.
- Fréquents déplacements

Pour postuler, merci d'adresser votre candidature à recrutement@europe.bd.com