

## Offre d'emploi

**Intitulé de poste :** **Responsable Régional Commercial CEC (H/F) – Grand Est**

**Date de publication :** **13/02/2012**

Le Groupe Sorin compte parmi les leaders mondiaux dans le traitement des maladies cardiovasculaires. Le Département Circulation du sang ExtraCorporel (CEC) fabrique et vend des machines pompes et des oxygénateurs à usage unique. Il recherche un Responsable Régional Commercial CEC pour la région Grand Est.

### Poste

Après une formation d'un mois au siège dans la région parisienne et sur le terrain, vous allez :

- Promouvoir la gamme CEC (machines et produits) dans les centres auprès des chirurgiens cardiaques perfusionnistes, anesthésistes, infirmiers, pharmaciens, ingénieurs biomédicaux, acheteurs de votre secteur,
- Apporter le support technique et la formation auprès des utilisateurs directs, contribuant ainsi au bon fonctionnement des soins des patients,
- Assurer le suivi des devis et appels d'offre,
- Participer aux congrès et manifestations dédiés à votre activité,
- Participer activement à la vie de l'entreprise (réunions commerciales, remontées commerciales et marketing, propositions d'actions spécifiques...).

### Profil

De formation scientifique Bac + 2 minimum, vous justifiez d'une expérience probante de vente en secteur hospitalier, avec de préférence la connaissance du bloc et de la chirurgie cardiaque. Excellent commercial charismatique, enthousiaste et mobile, doté d'un très bon sens relationnel et de bonnes capacités de gestion et d'organisation, vous devrez être à même d'assimiler et de vous tenir informé des connaissances techniques spécifiques. Anglais conversationnel. Résidence en région lyonnaise. Nombreux déplacements à prévoir.

Merci d'adresser par email exclusivement, en précisant la référence RC/SORIN/SNITEM, lettre de motivation, CV (format Word), photo et prétentions à notre conseil Saint'Ex Conseil : [sorin@saintexconseil.com](mailto:sorin@saintexconseil.com)