



## SPONSORS



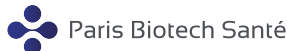
L'ASSURANCE DES ENTREPRISES TECH




Add Value.  
Inspire trust.



## PARTENAIRES





# 11<sup>E</sup> JOURNÉE START UP INNOVANTES DU DISPOSITIF MÉDICAL

Depuis plus de dix ans, la Journée start up innovantes du dispositif médical s'est imposée comme un rendez vous incontournable pour celles et ceux qui font vivre l'innovation medtech en France. En réunissant entrepreneurs, industriels, professionnels de santé, investisseurs et acteurs institutionnels, le Snitem affirme une conviction forte : l'innovation en santé naît de la rencontre des idées, des usages et des expertises.

Cette 11<sup>e</sup> édition illustre, une nouvelle fois, la vitalité et la diversité des projets portés par les start up du dispositif médical. Elles incarnent une capacité d'innovation essentielle pour répondre aux grands défis de notre système de santé : améliorer les parcours de soins, renforcer la prévention, accompagner la perte d'autonomie, intégrer le numérique et l'intelligence artificielle au service des citoyens et des professionnels de santé.

À travers cette Journée, le Snitem a souhaité offrir un temps de visibilité et d'échanges à de jeunes entreprises engagées, en leur permettant de présenter leurs solutions et de dialoguer avec l'ensemble de l'écosystème. Plus qu'un concours, c'est une vitrine collective de l'innovation medtech, nourrie par les regards croisés du jury, du public et des partenaires.

L'innovation ne se décrète pas : elle se construit, se partage et s'éprouve. En mettant en lumière douze start up prometteuses, cette Journée rappelle combien la filière du dispositif médical constitue un levier stratégique pour la santé, l'attractivité industrielle et la souveraineté sanitaire de notre pays.

Je tiens à remercier l'ensemble des start up participantes, les membres du jury, les partenaires et les visiteurs pour leur engagement et leur contribution à la réussite de cette Journée. Je vous souhaite à toutes et à tous de riches échanges et de belles découvertes au cœur de l'innovation medtech.

**Laurence Comte-Arassus**  
Présidente du Snitem

# SOMMAIRE

<b>LE SNITEM</b>	<b>PAGE 3</b>
<b>LE PROGRAMME DE LA MATINÉE</b>	<b>PAGE 4</b>
<b>LE PROGRAMME DES ATELIERS</b>	<b>PAGE 6</b>
<b>SE RÉPÉRER : PLAN ET STANDS</b>	<b>PAGE 10</b>
<b>JEU CONCOURS</b>	<b>PAGE 13</b>
<b>TROIS PRIX POUR RÉVÉLER LES TALENTS DE LA MEDTECH</b>	<b>PAGE 14</b>
<b>LES 12 START-UP SÉLECTIONNÉES</b>	<b>PAGE 14</b>
<b>LE JURY</b>	<b>PAGE 15</b>
<b>LES START-UP SÉLECTIONNÉES</b>	
• BeLiver	PAGE 16
• Blueback	PAGE 16
• ClearSurgery	PAGE 17
• Cogniscan	PAGE 17
• Iperf	PAGE 19
• Oktoscience	PAGE 19
• Oncelia	PAGE 20
• Pegase Fayada Flexible Instrumentation (PFFI)	PAGE 20
• RainPath	PAGE 23
• Procope Medicals	PAGE 23
• Sonomind	PAGE 24
• Swift Imaging	PAGE 24
<b>QUE SONT-ILS DEVENUS ?</b>	<b>PAGE 25</b>
<b>LE JURY DES PITCHS INVESTISSEURS</b>	<b>PAGE 26</b>
<b>DE L'IDÉE AU MARCHÉ : LE PARCOURS D'UNE START-UP</b>	<b>PAGE 28</b>
<b>PROGRAMMES FRANCE 2030</b>	<b>PAGE 30</b>
<b>MON MÉTIER DANS LE DM</b>	<b>PAGE 32</b>
<b>PÔLES PARTENAIRES / ÉCOLES</b>	<b>PAGE 33</b>
<b>SEMEZ L'IDÉE, ARROSEZ L'AMBITION, FAITES LA GRANDIR !</b>	<b>PAGE 34</b>

# LE SNITEM



Créé en 1987, le Snitem est le syndicat de référence des entreprises du dispositif médical en France. Il rassemble plus de 600 entreprises adhérentes – start-up, PME, ETI et filiales de groupes internationaux – qui conçoivent, fabriquent et commercialisent des technologies indispensables au diagnostic, au soin, à la prévention et au suivi des patients, incluant les solutions numériques à finalité médicale.

Le Snitem représente, accompagne et valorise un écosystème innovant, ancré dans les territoires, créateur de près de 88 000 emplois directs et moteur de compétitivité industrielle. Acteur central du dialogue avec les pouvoirs publics, le Snitem défend un secteur stratégique pour la souveraineté sanitaire, la performance du système de santé et l'attractivité économique de la France.

Il accompagne ses entreprises membres sur l'ensemble de la chaîne de valeur : réglementation, accès au marché, remboursement, export, normalisation et développement des compétences.

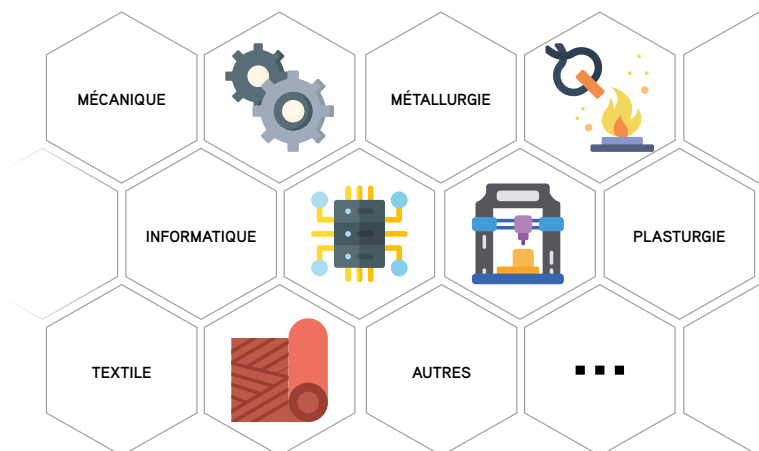
## → TOUT SAVOIR SUR LE DISPOSITIF MÉDICAL

- Replays de tous les événements du Snitem,
- Livrets innovation,
- Snitem Info,
- Panorama du DM,
- Fiches mnémotechniques,
- Webséries...

Toutes les infos sur [www.snitem.fr](http://www.snitem.fr)



## → LE SECTEUR DU DISPOSITIF MÉDICAL : LES GRANDS CHIFFRES



# LE PROGRAMME DE LA MATINÉE

Journée animée par Ingrid Labuzan

## MATINÉE PLÉNIÈRE



9h00 >>>

LANCEMENT DE LA 11<sup>E</sup> JOURNÉE START-UP



9h15 >>>

MOT DE BIENVENUE

- Florent Surugue, Directeur développement économique & relations adhérent -Snitem



9h30 >>>

TABLE RONDE PARTENARIAT GRAND GROUPE & START-UP, LES CLÉS DU SUCCÈS

- Olivier Arzac, Directeur Integrated Health Solutions Medtronic France - Suisse
- Hubert Viot, Directeur Général - MN santé (Careside - Groupe La poste santé autonomie)



10h00 >>>

SUCCÈS À LA FRANÇAISE, L'HISTOIRE DE DOCTOLIB

- Jean-Urbain Hubau, Directeur général France - Doctolib



10h15 >>>

PITCHS SESSION #1

- Madeleine Moscatelli, CEO - Beliver
- Caroline Pautard, Directrice R&D et Clément Jouanneau, Président - Blueback
- Julien Isman CEO - Clearurgery
- Mohammed Ajaroudi, Président-Directeur Général - Cogniscan
- Maya Berton, président - Iperf connecting
- Alfredo Hernandez, CSO et Charlotte Douard, CEO - Oktoscience



10h50 >>>

SANTÉ : QUAND L'INNOVATION COMPTE VRAIMENT

- David Belando, Directeur général - Urgo médical



11h05 >>>

LES TRIBULATIONS DE L'ENTREPRENEUR EN MEDTECH

- Rémi Dangla, fondateur de Stilla Technologies (rachetée par Bio-Rad)



11h20 >>>

## PITCHS SESSION #2

- Aurélie Begle, Co fondatrice & COO PhD - Oncelia
- Gilles Coutard, Directeur Général - PFFI Pegase Dynamic
- Stéphanie Gouraud, Co-fondatrice & COO - Procope Medicals
- Mel Lancelle, CEO - Rain Path
- Jeremy Bercoff, Président - Sonomind
- Jean-Alexandre Kaminisky, CEO - Swift Imaging



11h50 >>>

## DE LA START-UP À L'ETI, QUELLES SOLUTIONS DE FINANCEMENT ?

- Paul François Fournier, Directeur Exécutif, Direction Innovation - Bpifrance
- Paul Midy, député de Paris-Saclay
- Arnaud Vincent, Managing Director - Eurazeo
- Anne Osdoit, CEO - Moon Surgical & Partner MD Start



12h20 >>>

## SOUVERAINETÉ SANITAIRE ET INDUSTRIELLE : UN ENJEU STRATÉGIQUE À L'HEURE DES CHOIX PUBLICS

- Bernard Celli, Vice-président en charge des produits et prestations - CEPS
- Laurence Comte-Arassus, Présidente - Snitem
- Constance Marechal Dereu, Cheffe du service de l'industrie - DGE
- Franck Von Lenep, Conseiller maître à la Cour des comptes et ancien Directeur de la sécurité sociale



12h40 >>>

## CONCLUSION

- Laurence Comte-Arassus, Présidente - Snitem

# LE PROGRAMME DES ATELIERS

13H30 / 14H20

Atelier Snitem

SALLE 1

LE DISPOSITIF MÉDICAL  
**snitem**  
Pour faire avancer la santé

## Le B.A. BA du marquage CE médical – Focus sur les points clés de la relation avec les ON

Cet atelier est destiné aux start-up ou acteurs découvrant le cadre réglementaire qui couvre la mise sur le marché des DM. Une première partie décrira les fondamentaux du marquage CE médical et la seconde sera l'objet d'une table ronde avec trois représentants d'ON afin de décrypter les points clés du processus de certification du marquage CE médical.

- Représentants de BSI, SGS et TÜV Sud
- Cécile Vaugelade, Directrice Affaires Réglementaires, RSE et Qualité - Snitem

Atelier  
Meditech access

SALLE 2

MEDITECH  
ACCESS

## DM liés à des actes : naviguer dans la complexité des procédures de prise en charge

Les dispositifs médicaux dont le remboursement est conditionné à l'existence ou à la création d'un acte professionnel ou diagnostique constituent l'un des parcours les plus ardues du système français. Cet atelier traitera des enjeux suivants : la multiplicité des instances impliquées (HAS/CNEDiMTS, CEPS, UNCAM, sociétés savantes), la durée réelle des processus d'évaluation et de hiérarchisation des actes (CCAM, NABM), les risques d'inadéquation entre la temporalité du DM et celle de l'acte associé, et les stratégies permettant d'anticiper ou d'accélérer ces procédures. L'objectif sera d'outiller les start-up pour qu'elles intègrent cette contrainte structurelle dès la phase de développement et de levée de fonds.

- Michel Verhasselt, CEO & Founder - MediTech Access

Atelier IQVIA

SALLE 3

IQVIA

## Piloter l'innovation : l'humain décide, l'IA accélère

Jusqu'où peut-on déléguer à l'IA des recommandations stratégiques ?

- Salman Zadeh, Principal Consultant - IQVIA France
- Jonathan Robert, Directeur Innovation Santé - Medicen

Atelier Snitem

SALLE 4

LE DISPOSITIF MÉDICAL  
**snitem**  
Pour faire avancer la santé

## États-Unis : réussir sur un marché medtech plus sélectif que jamais

L'accès au marché américain des dispositifs médicaux est devenu plus exigeant que jamais. Premier marché mondial de la santé, il offre des volumes de financement considérables pour les medtechs, mais reste à la fois sélectif, complexe et fortement compétitif. Entre les attentes accrues de la FDA, le niveau de preuve clinique requis et l'attention croissante portée à la valeur médico-économique, les entreprises doivent articuler très finement développement réglementaire, clinique et stratégie de mise sur le marché.

Cette intervention proposera un éclairage pragmatique sur les conditions actuelles de succès aux États-Unis : anticipation des exigences réglementaires, structuration des données cliniques, articulation avec les payeurs et alignement précoce de la stratégie produit. L'objectif est d'identifier des leviers concrets pour sécuriser et accélérer l'entrée sur ce marché clé.

- Nam-Hee Lee, Chargée d'Affaires Export Amérique du Nord - Business France



14H30 / 15H20

### Atelier Snitem

SALLE 1

LE DISPOSITIF MÉDICAL  
**snitem**  
Pour faire avancer la santé

**Commencer à structurer votre système de management de la qualité (SMQ) dès la conception de vos dispositifs**  
Cet atelier destiné aux start-up ou TPE vise à présenter les éléments essentiels d'un SMQ à co-construire avec la documentation technique produit. Seront abordés la priorisation des processus, les référentiels à utiliser ainsi que les bonnes pratiques.

- **Christophe Macret, Directeur délégué qualité & responsable affaires réglementaires**

### Atelier Snitem

SALLE 2

LE DISPOSITIF MÉDICAL  
**snitem**  
Pour faire avancer la santé

#### **Tout savoir sur l'Espace européen des données de santé (EEDS)**

Un cadre commun pour libérer le potentiel des données de santé en Europe, au service des citoyens, des professionnels et de la recherche sécurité, interopérabilité et innovation au cœur du numérique en santé

- **William Rolland, Directeur délégué au numérique en santé - Snitem**
- **Dora Talvard, Chargée des affaires juridiques Délégation du numérique en santé - DNS**

### Atelier Snitem

SALLE 3

LE DISPOSITIF MÉDICAL  
**snitem**  
Pour faire avancer la santé

#### **La Propriété Intellectuelle au service de la valorisation des DM innovants**

Avoir les bons réflexes et les bonnes pratiques pour valoriser et défendre vos actifs incorporels et mettre en place des stratégies pour augmenter votre crédibilité/visibilité auprès des investisseurs

- **Carine Faudon Hubner, Directrice affaires juridiques et questions éthiques – Snitem**
- **Benjamin May, Associé – Avocat à la cour – Jeantet**
- **Philippe Peltier, managing partner du fonds Kurma Partners**

### Atelier Snitem

SALLE 4

LE DISPOSITIF MÉDICAL  
**snitem**  
Pour faire avancer la santé

#### **Le parcours patient : regards croisés entre la France et l'Allemagne**

Pour les entreprises de dispositifs médicaux, le parcours patient est bien plus qu'un concept : c'est un outil clé pour comprendre les mécanismes d'accès au marché et d'adoption des technologies. Le regard croisé entre la France et l'Allemagne met en lumière des différences structurantes dans l'organisation des soins, le rôle des professionnels de santé, des hôpitaux et des organismes payeurs, ainsi que dans les processus d'évaluation et de remboursement. Cette comparaison vise à dégager des enseignements opérationnels : comment adapter ses stratégies de mise sur le marché, favoriser l'intégration des dispositifs dans les pratiques de soins et contribuer à un parcours patient plus fluide, plus efficient et plus centré sur les besoins réels des patients.

- **Marie Le Dantec, Chargée de développement Allemagne - Business France**

# LE PROGRAMME DES ATELIERS



15H30 / 16H20

## Atelier Snitem

SALLE 1

LE DISPOSITIF MÉDICAL  
**snitem**

Pour faire avancer la santé

### Comprendre le remboursement des dispositifs médicaux en moins d'une heure

Le remboursement des dispositifs médicaux, on vous en a déjà parlé...mais jamais comme ça.

En moins d'une heure, on démystifie un sujet réputé opaque, technique et légèrement effrayant — et on vous prouve que oui, c'est compréhensible (et même intéressant !). Spoiler : personne ne s'endort.

- **Dorothée Camus, Directrice déléguée accès au marché & télésurveillance**
- **Aurélie Lavorel, Responsable accès au marché**
- **Judith Mathieu, chargée d'accès au marché**

## Atelier BSI

SALLE 2



### Les erreurs fréquentes de la documentation technique

Rejoignez Marion Soubelet, Principal Technical Expert and Scheme Manager chez BSI, et explorez les principes clés d'une documentation claire et robuste lors de cet atelier sur «les erreurs fréquentes de la documentation technique ».

- **Marion Soubelet, Principal Technical Specialist, Clinical Evaluation Specialist, Scheme Manager**

## Atelier Snitem

SALLE 3

LE DISPOSITIF MÉDICAL  
**snitem**

Pour faire avancer la santé

### Eco conception : y voir clair dans les outils et aides financières !

Dans un contexte de décarbonation des industries de santé, l'éco-conception des dispositifs médicaux devient incontournable.

Dès lors, de multiples questions se posent...

- Quel(s) outil(s) dois-je utiliser ? (Index DM Durable, Analyse du cycle de vie, Bilan carbone, etc.) ;
- Comment puis-je agir ? (Choix des matières première, processus de fabrication, utilisation du DM, fin de vie, etc.) ;
- Qu'est-ce que ça m'apporte ? (Subventions, R&D, commercialisation, etc.)

Illustré par des exemples concrets, cet atelier vous propose de répondre à ces différentes questions pour que vous puissiez construire ou alimenter votre stratégie d'écoconception.

Cet atelier sera animé par le Snitem avec l'expertise de Primum non nocere.

- **Anne-Laure Gavory, Responsable RSE – Snitem**
- **Fanny Auger, Coordinatrice des pôles Santé Durable et Empreinte Ecologique – Primum Non Nocere**

## Atelier BSI

SALLE 4



### Valoriser sa start-up MedTech en structurant les éléments Règlementaires, Cliniques et Qualité

L'objectif de cet atelier sera d'aborder, de manière très opérationnelle pour les profils QARA / CTO de start-ups, quels éléments qualité, réglementaires et cliniques structurer dès les premières phases afin de renforcer la crédibilité de la start-up, faciliter les échanges avec investisseurs et partenaires, et sécuriser l'accès au marché.

Intervenants :

- **Pascale Cousin, Local Business Unit Director MD - ProductLife Group**
- **Vincent Lere, Principal Consultant - ProductLife Group**
- **Sandra Sin A Youn, Chef(Fe) de Projet Diagnostics Pole Diag'action - Bpifrance**

# CICATRISER À VOS CÔTÉS

Chez **Urgo Medical**, nous sommes convaincus que l'innovation peut transformer des vies.

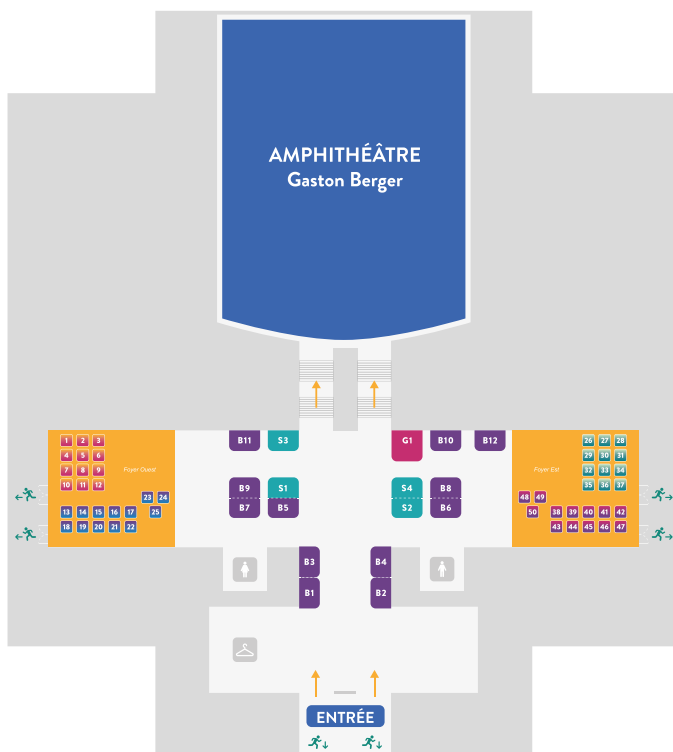
Depuis 25 ans notre mission est d'accompagner les professionnels de santé à cicatriser les patients en leur apportant des solutions à l'efficacité prouvée et des services digitaux adaptés.

Pour en savoir plus : rendez-vous sur  
➔ **URGOMEDICAL.FR**



# SE REPÉRER : PLAN ET STANDS

## → NIVEAU S1

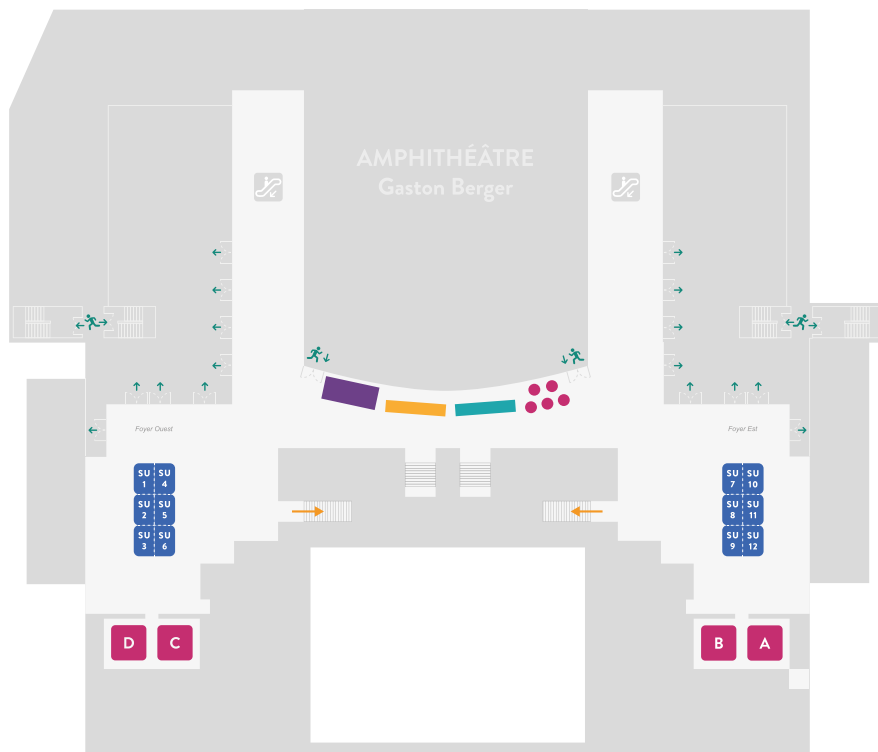



## Rendez-vous B to B



- S4** BSI
- B9** CGR INTERNATIONAL
- B2** EURAXI / PREISO
- B5** GXP MANAGER
- B10** IFIS
- B12** MALIC  
MARIE LANNELONGUE  
INNOVATION CENTER
- S2** MEDITECH ACCESS
- S3** MEDTRONIC
- B8** NOE
- B4** ONLYNNOV
- B11** PRIMUM NON NOCERE
- B7** PRINT'UP INSTITUTE
- S1** PRODUCT LIFE  
GROUP
- B1** SGS ICS
- B3** TÜV SÜD
- G1** URGO MEDICAL
- B6** XPM

## → NIVEAU S2



- SU1** BELIVER
- SU2** BLUEBACK
- SU3** CLEARSURGERY
- SU4** COGNISCAN
- SU5** IPERF CONNECTING
- SU6** OKTOSCIENCE
- SU7** ONCELIA
- SU8** PFFI PEGASE
- SU9** PROCOPE MEDICALS
- SU10** RAIN PATH
- SU11** SONOMIND
- SU12** SWIFT IMAGING
-  ZONE FLASH MENTORING

- A** **B** ATELIERS INVESTISSEURS
- C** **D** DIRECTS DE L'ATELIER

-  Stand SNITEM
-  Stand BPIFRANCE BUSINESS FRANCE FRENCH HEALTHCARE
-  ZONE INTERVIEW

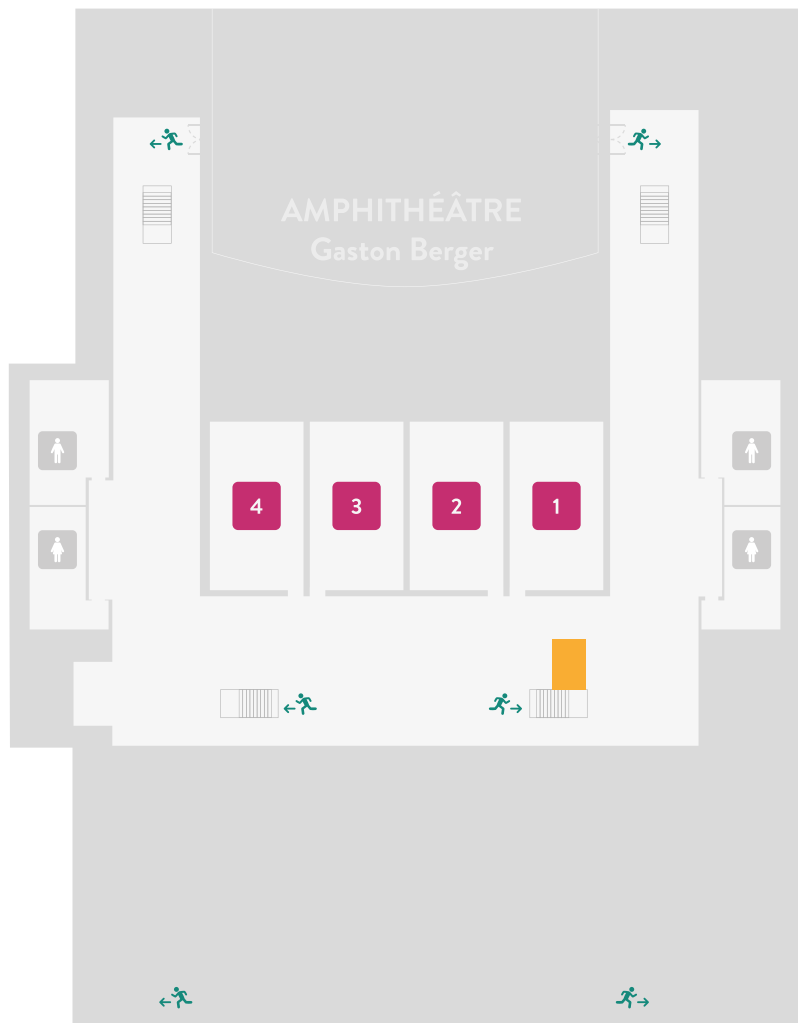
# SE REPÉRER : PLAN ET STANDS

→ NIVEAU S3

## Salles

- 1** ATELIER 1
- 2** ATELIER 2
- 3** ATELIER 3
- 4** ATELIER 4

**ZONE  
REMISE DES PRIX**



# JEU CONCOURS



À L'OCCASION DE LA JOURNÉE START UP, LE SNITEM INVITE L'ENSEMBLE DES PARTICIPANTS À PRENDRE PART À UN JEU CONCOURS INTERACTIF TOUT AU LONG DE LA JOURNÉE. L'OBJECTIF : DÉCOUVRIR LES STANDS, ÉCHANGER AVEC LES EXPOSANTS... ET TENTER DE REMPORTEUR UN VÉLO ÉLECTRIQUE !

## COMMENT PARTICIPER ?

### 1 PARCOUREZ LES STANDS

Rendez vous sur les stands des sponsors et des start up exposantes présents lors de la Journée Start up.

### 2 SCANNEZ LES QR CODES

- Sur chaque stand, un QR code est mis à disposition.
- Scannez-le avec votre smartphone pour accéder à une question dédiée.

### 3 RÉPONDEZ AUX QUESTIONS

Chaque stand correspond à une question, en lien avec l'activité, les solutions ou les innovations présentées par l'exposant.

Plus vous visitez de stands, plus vous pouvez répondre à des questions !

### → LES RÈGLES

- Jeu concours réservé aux participants de la Journée Start up
- Participation gratuite
- Réponses individuelles
- Une seule réponse possible par question et par participant

À la fin de la journée, les réponses seront comptabilisées

- Le gagnant sera le participant ayant obtenu le plus grand nombre de bonnes réponses.
- En cas d'égalité, un tirage au sort sera organisé pour déterminer le vainqueur.

Règlement  
disponible ici



# TROIS PRIX POUR RÉVÉLER LES TALENTS DE LA MEDTECH



Temps fort de la 11<sup>e</sup> Journée start up innovantes du dispositif médical, cette séquence met en lumière douze start up prometteuses, sélectionnées par le Jury pour la qualité et le potentiel de leurs projets.

Tout au long de la journée, les visiteurs sont invités à vivre une immersion au cœur de l'innovation medtech : venir à la rencontre des start-up dans le village Start up (niveau S2), échanger avec leurs équipes, découvrir leurs solutions et assister à leurs pitches en session plénière (deux temps forts à 10h15 et 11h20).

Sélectionnées selon quatre critères structurants – potentiel de la solution, marché visé, qualité de l'équipe et solidité du business plan – ces start-up incarnent la diversité, la créativité et le dynamisme dans la filière du dispositif médical.

Le public joue un rôle clé dans cette Journée : chacun est invité à voter pour sa start-up « coup de cœur », contribuant ainsi à faire émerger les projets qui l'ont le plus marqué.

Fidèle soutien de l'innovation, Urgo Medical renouvelle son engagement et remettra le Prix du Jury pour la septième année consécutive.

Le Trophée RSE, remis par le Snitem, viendra quant à lui distinguer une start up particulièrement engagée en matière de responsabilité sociale.

**La Journée se clôturera par la remise des prix à 16h30 (niveau S3) : un moment convivial et fédérateur pour célébrer l'innovation, les talents entrepreneuriaux et les échanges qui font avancer la medtech.**

# LES 12 START-UP SÉLECTIONNÉES



<p>STAND SU1</p>	<p>STAND SU2</p>	<p>STAND SU3</p>	<p>STAND SU4</p>	<p>STAND SU5</p>	<p>STAND SU6</p>
<p>STAND SU7</p>	<p>STAND SU8</p>	<p>STAND SU9</p>	<p>STAND SU10</p>	<p>STAND SU11</p>	<p>STAND SU12</p>

# LE JURY



**bpifrance**



**Bpifrance / Peggy Rematier, responsable sectorielle innovation**

Peggy Rematier a débuté dans le marketing stratégique de l'innovation en santé, travaillant 8 ans en cabinet de conseil et au CEA Grenoble. Elle s'est ensuite orientée vers le développement des partenariats industriels du centre de recherche translationnelle Clinatec du CEA puis vers le financement de l'innovation à Bpifrance. Son expertise couvre toute la filière des dispositifs médicaux. Elle a récemment contribué à l'analyse qualitative de cette filière industrielle en France.

[+ Peggy Rematier | LinkedIn](#)

**Medtronic**



**Medtronic / Olivier Arzac, directeur Medtronic IHS France / Suisse Romande – integrated Health Solutions**

Diplômé de Supélec et de Centrale Paris, Olivier Arzac fonde une startup dans l'économie sociale et solidaire et débute en parallèle dans le secteur du conseil en organisation dans le secteur hospitalier. Depuis 2019 chez Medtronic, il pilote des projets innovants, développe de nouveaux modèles d'organisation et construit des partenariats stratégiques en France et en Suisse, avec pour fil rouge l'accès au soin, l'efficacité des organisations et les résultats pour le patient.

[+ Olivier Arzac | LinkedIn](#)

**snitem**  
LE DISPOSITIF MÉDICAL  
Pour faire avancer la santé



**Snitem / Laurence Comte-Arassus, présidente**

Laurence Comte-Arassus, passionnée par la santé et tout particulièrement par le dispositif médical depuis plus de 30 ans, rejoint GE Healthcare en février 2021 en tant que General Manager FBFA, où elle dirigeait une équipe de 3200 employés couvrant plus de 27 pays avant de devenir Présidente non opérationnelle en août 2024. Elle est aussi membre de différents board dont deux start-up et aussi conseil en santé pour un fonds. Depuis le mois de juin 2023, elle est également présidente du Snitem où elle œuvre pour la reconnaissance du secteur et l'accessibilité aux innovations pour tous les patients.

[+ Laurence Comte-Arassus | LinkedIn](#)

**URGO**  
MEDICAL  
Healing people®



**Urgo Medical / David Belando, directeur général**

Docteur en Pharmacie et titulaire d'un Master marketing, David a un parcours riche et reconnu de plus de 25 ans dans le secteur de la santé. Habitué à conduire des équipes et des stratégies au plus près des enjeux médicaux, David a opéré dans des grands groupes à la fois du médicament mais aussi du dispositif médical. Il a rejoint Urgo Medical en 2025 en tant que Directeur Général de la France pour accompagner la croissance du groupe et le lancement des futures innovations du laboratoire. Animé par la transmission, David partage également sa vision du marketing et de la santé en tant qu'enseignant au Master Marketing Pharmaceutiques et Technologie en Santé, offrant aux étudiants un regard concret, exigeant et bienveillant sur les métiers qui les attendent.

[+ David Belando | LinkedIn](#)

**VYGN**  
Value Life



**Vygon / Stéphane Regnault, président du directoire**

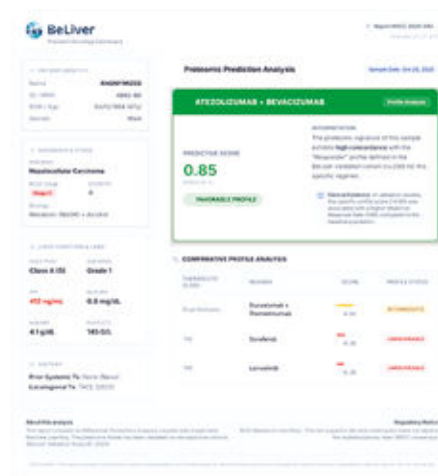
Ingénieur Agronome et détenteur d'un MBA HEC, j'ai rejoint le groupe Vygon en tant que CEO le 1/1/2000 après 15 ans de carrière dans l'agroalimentaire chez Unilever et Mc Cain Food. Administrateur du Snitem depuis 15 années, j'ai présidé ce syndicat pendant 6 ans. J'ai également présidé le jury de l'ANR pendant trois années. Je suis Vice-Président de Medtech In France. Depuis janvier 2023, j'ai pris la Présidence du groupe Vygon, ETI familiale du dispositif médical réalisant 400 M€ de CA, employant 2 700 personnes, principalement actif en néonatalogie et en management vasculaire.

[+ Stéphane Regnault | LinkedIn](#)

[beliver.fr](http://beliver.fr)

BeLiver développe un service à destination des oncologues, afin de les aider à choisir le traitement le plus adapté pour chacun de leur patient. Aujourd'hui, les décisions thérapeutiques reposent encore largement sur une approche par essais et erreurs. Dans le cancer du foie par exemple, les traitements administrés en première intention ne sont efficaces que dans 15 à 30 % des cas (Finn et al., 2020, Kudo et al., 2018 ; Abou-Alfa et al., 2022), ce qui conduit une majorité de patients à recevoir un traitement inefficace. Seuls 25 % d'entre eux accèdent à une seconde ligne (Favre et al., 2020), les autres décédant avant d'en avoir la possibilité.

Pour répondre à ce besoin, BeLiver vise à analyser l'activité de la tumeur à partir de la biopsie réalisée durant le diagnostic. Ensuite, à l'aide d'une IA et une base de données propriétaire, la technologie est conçue pour générer un rapport indiquant la probabilité de réponse à chaque traitement. L'objectif est de fournir à l'oncologue un score prédictif afin de l'aider à prendre une décision avec un rationnel biologique. Spin-off de l'Institut d'oncologie de Bordeaux, et développée avec plusieurs partenaires hospitaliers, la technologie a fait l'objet d'études sur plus de 300 patients à travers plusieurs types de cancers. Un premier service dédié au cancer du foie est en cours de développement, à terme, BeLiver vise une extension à l'ensemble des cancers digestifs.


[blueback.fr/inner-up](http://blueback.fr/inner-up)

**MyInner UP** est un dispositif médical innovant destiné à accompagner la rééducation et le renforcement du périnée à domicile, en toute autonomie. Composé de capteurs externes non invasifs positionnés sur l'abdomen, il permet, au moyen d'un algorithme de traitement de signal unique, de visualiser en temps réel l'activité du plancher pelvien. L'utilisateur peut suivre les phases de contraction et de relâchement, pour une meilleure compréhension et un contrôle optimisé.

Connecté à une application mobile, MyInner UP propose des programmes personnalisés sous forme de jeux interactifs, ludiques et pédagogiques, visant à renforcer la motivation et l'adhésion dans la durée.

Sa spécificité réside dans la mesure simultanée du périnée et du muscle transverse abdominal, pour permettre une rééducation globale et coordonnée du caisson abdominal dans son ensemble.

**MyInner UP** s'adresse aux personnes souffrant de fuites urinaires ou de troubles abdomino-pelviens, en complément d'un suivi par un professionnel de santé. Son intérêt sera également évalué en prévention.

**Blueback**, entreprise bretonne basée près de Rennes, conçoit et fabrique localement des dispositifs médicaux dédiés à la rééducation fonctionnelle. L'équipe est spécialisée dans l'électromyographie et le traitement de signal.

**MyInner UP, le biofeedback du périnée et du transverse abdominal, 100% non invasif.**



# ClearSurgery

PITCH À  
10H15
[clearsurgery.vision](https://clearsurgery.vision)

ClearSphere est un dispositif médical de réalité augmentée conçu par ClearSurgery, destiné à être utilisé par des chirurgiens en bloc opératoire. Notre solution permet que les données et contenus qui participent à la conduite du planning chirurgical (flux vidéo temps réels, imagerie du patient, etc.) soient accessibles par un chirurgien, en surimpression visuelle, sans le couper de son environnement. Notre dispositif a obtenu le marquage CE.

Notre solution est centrée sur le médecin, pour s'adapter à différentes procédures et partageable, conçue pour les chirurgies mini-invasives et les interventions sous microscopie. Elle a été coconstruite avec des utilisateurs finaux afin d'affiner les usages, l'ergonomie et l'intégration au bloc opératoire, et de proposer une solution compatible avec la pratique.

En chirurgie mini-invasive, l'information per-opératoire (flux vidéo, imagerie, données cliniques) est distribuée sur plusieurs écrans et systèmes hétérogènes, disposés dans l'environnement du bloc opératoire. Notre solution vise à simplifier l'accès aux données et l'ergonomie de travail des chirurgiens. Elle est conçue pour être utilisable en conditions stériles : l'interaction et le pilotage des contenus se font par le chirurgien via des interactions naturelles (notamment gestes et regard).

Nous avons réalisé plusieurs opérations tests, des études cliniques sont en cours en partenariat avec les HCL et l'APHP, et de nombreux chirurgiens ont été consultés pour la mise au point du produit.

ClearSurgery est une start up française, fondée en 2025, et basée en région lyonnaise.



# COGNISCAN

PITCH À  
10H15
[cogniscan.fr](https://cogniscan.fr)

## Mon dispositif

STCAN est un dispositif en cours de développement destiné au diagnostic préhospitalier des accidents vasculaires cérébraux (AVC). Il vise à fournir une évaluation rapide en situation d'urgence afin d'aider à orienter les patients vers des structures adaptées.

Le dispositif repose sur l'utilisation de technologies radiofréquence associées à des algorithmes de traitement et d'imagerie. Il intègre des composants RF spécifiques et des outils de calcul permettant l'analyse de données en temps réel.

STCAN est destiné à être utilisé par des professionnels de santé en phase préhospitalière auprès de patients présentant des symptômes évocateurs d'AVC.

## À propos de mon entreprise

COGNISCAN est une entreprise deeptech spécialisée dans le développement de solutions innovantes en technologies médicales, combinant radiofréquence et calcul avancé. Elle développe le projet STCAN en vue d'une application en diagnostic préhospitalier.



STAND  
S4



Your partner  
in progress

Organisme Notifié désigné par l'Union européenne et Organisme Agréé au Royaume-Uni, **BSI Medical Devices** vous accompagne à chaque étape de votre parcours de certification.

**Notre mission** : vous aider à mettre sur le marché des dispositifs médicaux sûrs, conformes et performants, en réponse aux exigences réglementaires européennes (MDR / IVDR) et britanniques (UK MDR).

Que vous soyez un fabricant international, une PME en développement ou une start-up innovante, nous mettons à votre disposition une expertise reconnue et des services adaptés à vos enjeux :

Certification CE | Certification UKCA  
ISO 13485 | MDSAP



## Accompagner les MedTech face aux enjeux du Scale-Up

**IQVIA**  
MEDTECH

**IQVIA accompagne les start-up et scale-up MedTech dans la structuration de leur croissance, tout au long du cycle de vie du dispositif médical.**

*Son expertise aide les acteurs du secteur à sécuriser leurs décisions clés et à construire une croissance durable.*



**Accompagnement sur la stratégie de lancement et d'accès au marché & remboursement** en France et à l'international



**Données et d'études de marché** pour sécuriser et accélérer la croissance avec toutes les clés nécessaires



**Support stratégique des équipes** sur l'ensemble des leviers clés (*marketing, accès au marché, stratégie KOL et ciblage, mise à disposition des forces de vente et canaux promotionnels, accompagnement du passage à l'échelle, marketing digital, etc.*)

[iperfconnecting.com](http://iperfconnecting.com)

### Le dispositif

Le dispositif développé par IPERF est une canule artérielle fémorale à double flux dédiée à l'assistance cardio-respiratoire. Il intègre un flux secondaire visant à prévenir l'ischémie du membre inférieur canulé et un système de positionnement innovant pour une insertion percutanée. Principe : environ 90% du flux sanguin est dirigé vers les organes vitaux et 10% vers le membre inférieur, afin de réduire les complications sévères comme les séquelles motrices ou les amputations.

### Pour qui ? Pour quelles pathologies ?

Ce dispositif s'adresse aux patients en situation critique nécessitant une assistance circulatoire extracorporelle (ECMO, CEC), notamment en cas de défaillance cardiaque aiguë, d'aggravation de pathologies cardiaques ou lors de chirurgies cardiothoraciques lourdes. Il vise à améliorer la survie des patients en limitant les complications vasculaires.

### À propos d'IPERF

IPERF est une start-up française issue de l'AP-HP, spécialisée dans les dispositifs d'assistance cardio-respiratoire. Protégée par quatre brevets, elle a produit plus de 1500 dispositifs et lancé son essai clinique en 2026.

**Une innovation de rupture conçue pour sécuriser les assistances cardiaques et améliorer la survie des patients.**


[cogniscan.fr](http://cogniscan.fr)

Le dispositif Oktoscience, en développement, est destiné au traitement de l'épilepsie pharmaco-résistante. Il s'agit d'un implant de stimulation du nerf vague fonctionnant en boucle fermée, dont l'ajustement des paramètres de stimulation – notamment l'intensité, la fréquence, le pulse width et le duty cycle – s'appuie sur l'analyse des signaux physiologiques propres au patient.

Le dispositif Oktoscience est destiné au traitement des patients atteints d'épilepsie pharmaco-résistante. Sous réserve des validations cliniques nécessaires, cet implant pourrait également être utilisé dans d'autres indications, telles que les troubles dépressifs ou certaines maladies inflammatoires chroniques.

Oktoscience développe des technologies de neuromodulation personnalisée et adaptative en boucle fermée, visant à répondre aux enjeux de personnalisation des thérapies de neuromodulation. Protégées par 7 brevets et un savoir-faire historique, ses technologies sont issues de plus de 20 ans de recherche de l'équipe SEPIA du LTSI (INSERM – Université de Rennes), dirigée par Alfredo Hernandez, sur les méthodes de traitement du signal et des données appliquées aux implants actifs.

**Dispositif implantable de stimulation du nerf vague en boucle fermée destiné au traitement de l'épilepsie pharmaco-résistante**





[www.oncelia.tech](http://www.oncelia.tech)

ONCELIA développe une brassière intelligente (PHIBRA) dédiée au dépistage précoce du **cancer du sein**. Elle a pour ambition de rendre la prévention plus accessible et régulière.

Indolore et rapide, PHIBRA a vocation à s'intégrer **en complément des examens d'imagerie de référence**. Elle vise à initier le suivi au plus tôt et à l'enrichir entre deux examens conventionnels, en particulier chez les femmes nécessitant une surveillance accrue ou hors scope du parcours de prévention organisé.

PHIBRA combine **bioimpédance et thermographie**, deux technologies permettant de détecter des anomalies structurelles et thermiques associées aux premiers stades de la maladie. L'utilisation de ces 2 technologies complémentaires vise à permettre de fiabiliser les résultats et réduire ainsi le risque de fausses alertes.

PHIBRA a aujourd'hui dépassé le stade du simple concept. Des résultats très encourageants ont été obtenus lors d'une **première étude pilote menée avec les Hospices Civils de Lyon** réalisée à partir d'un **prototype** sur une **mesure unique**. Le plein potentiel du dispositif reposera sur le **renforcement de la robustesse du produit et de l'algorithme**, ainsi que sur la mise en place d'un **suivi longitudinal** permettant d'en améliorer significativement les performances



[paul.fayada@orange.fr](mailto:paul.fayada@orange.fr)

Pegase vise à améliorer le traitement des pathologies de la colonne vertébrale par une instrumentation chirurgicale associant l'utilisation de tiges croisées entre les vertèbres et d'un matériau en composite à flexibilité adaptée. Instrumentation visant à reproduire les fonctionnalités de la colonne vertébrale en combinant ces 2 innovations, Pegase est conçu pour permettre aux patients de conserver une liberté de mouvement et une qualité de vie satisfaisante. Le champ d'application de cette instrumentation est assez vaste, puisqu'il couvre potentiellement la plupart des indications de l'ostéosynthèse rachidienne, et plus particulièrement les pathologies lombaires dégénératives liées au vieillissement (maladie dégénérative du disque - DDD). Le Dr FAYADA, chirurgien du rachis, fonde PFFI en 2018, une startup dont l'objectif est de développer des dispositifs médicaux dans le domaine de la chirurgie de la colonne vertébrale. Fin 2024, il est rejoint par Gilles COUTARD, Directeur Général, 35 ans d'expérience managériale dans le DM en France et à l'étranger, et par Jérôme LEBLANC, Chef de projet R&D, 25 ans d'expérience dans le DM. PFFI est entourée de consultants experts dans leurs domaines (biomécanique, réglementaire, R&D, composites, etc.), soutenue par la BPI et incubée au sein d'Eurasanté.

**PEGASE est une instrumentation chirurgicale qui vise à traiter les pathologies lombaires dégénératives**



STAND  
S1



# Engagés à vos côtés, du CE au marché

## ProductLife Group : Stratégical et Nextep unis pour votre accélération

De la stratégie réglementaire au remboursement, **ProductLife Group** soutient chaque étape de votre innovation.

Profitez d'une expertise internalisée et de proximité pour transformer vos défis en leviers de valorisation, y compris à l'international.



STAND  
S3

Medtronic est un leader mondial des technologies de santé. Depuis plus de 75 ans, l'entreprise est guidée par une Mission claire : soulager la douleur, rétablir la santé et prolonger la vie. Cette Mission fédère aujourd'hui plus de 95 000 collaborateurs dans plus de 150 pays. Chaque année, nos thérapies, couvrant plus de 70 pathologies, contribuent à améliorer la vie de millions de patients dans le monde.

Nos solutions, visent à offrir une meilleure efficacité, un accès élargi aux soins et davantage de valeur pour les systèmes de santé. En France, Medtronic s'appuie sur plus de 1 500 collaborateurs, répartis entre un campus parisien, plusieurs sites de production et un centre de Recherche & Développement.

## Ensemble nos idées se transforment en projets

Qu'elle soit technologique ou organisationnelle, nous soutenons l'innovation en santé sous toutes ses formes. En collaborant avec des start-up qui partagent notre approche nous co-développons de nouvelles solutions et contribuons à rendre accessibles l'innovation, aux établissements de santé et aux patients

[www.medtronic.fr](http://www.medtronic.fr)  
[www.linkedin.com/company/medtronic](https://www.linkedin.com/company/medtronic)



# Medtronic

STAND  
S2

Fast track pathway for innovative  
medical devices (PECT)

1st granted dossier &  
Highest grants (4/6)



Digital health

1st brand name  
listed solution on  
the LATM\*

\*LATM List of reimbursed remote monitoring solutions

**A reliable  
experience**

Successful in pricing negotiations  
(Major tariff increases / Tariff  
decrease delay...)

Extensive expertise in cardiology,  
neurology, neuroradiology...

Pioneers in Digital Health.

+200 Meditech & +10 Pharmaceutical  
Companies Supported

+100 dossiers submitted

90% Success Rate

+200 Strategic analysis

3/16 Granted Innovation Packages

Paid from February 2024

**Meet Our  
Highly  
Specialized  
Team : Your  
Partners in  
Success**



MediTech Access est un cabinet de conseil spécialisé dans les stratégies d'accès au marché et de distribution pour les dispositifs médicaux en France, Belgique et Suisse. Basé à Versailles depuis 2012, notre équipe engagée accompagne les entreprises tout au long du cycle de vie de leurs innovations.

Nous intervenons en rédaction médicale, prix et négociations, affaires publiques. Portés par une vision à 360°, une éthique forte et un ancrage européen, nous proposons des solutions sur mesure à forte valeur ajoutée. Avec nos partenaires Européens, nous coordonnons aussi l'accès au marché en Allemagne, Italie, Espagne, Royaume-Uni et Pays-Bas.

[meditechaccess.com/fr](https://meditechaccess.com/fr)

**bpifrance**

Appel à projets Grands Défis « Soutien aux innovations de rupture dans la filière DM implantable et robotique chirurgicale » | Bpifrance

**APPEL À  
PROJETS**

**Dépôt des dossiers**

**Du 01 janvier  
au 06 octobre 2026**

L'appel à projets Grands Défis « Soutien aux innovations de rupture dans la filière DM implantable et robotique chirurgicale » vise deux objectifs : soutenir, encourager les innovations de rupture dans la filière des dispositifs médicaux implantables en France et stimuler le développement de robots chirurgicaux de nouvelle génération.

[procope-medicals.com](https://procope-medicals.com)

Procope Medicals est une medtech nantaise, avec pour objectif une envergure mondiale. Sur la base d'une technologie brevetée, elle développe un cœur artificiel – le PROCOR-50 – alliant plusieurs innovations de rupture qui vise à conférer au dispositif des améliorations clés pour les patients :

- Un flux pulsatile pour recréer le battement naturel. Le PROCOR 50 est conçu pour s'autoréguler : quand le besoin augmente, le débit s'ajuste, visant à réduire les complications post-opératoires (AVC).
- Zéro câble. Nous avons atteint une consommation à 22 watts pour permettre d'alimenter le dispositif par transfert d'énergie à travers la peau. L'absence de câble limite l'infection.
- Compact et inclusif. Son volume a été conçu pour s'adapter à toutes les morphologies.

Procope Medicals est portée par une équipe d'ingénieurs et de chirurgiens cardiaques du CHU. Notre Prototype est validé sur banc avec des débits cardiaques de 4 à 6 L/min équivalent au débit chez l'adulte au repos<sup>2</sup>. Nous franchissons en 2026 une étape décisive du programme: nos premiers essais in-vivo.

Source de référence classique : Guyton & Hall, Textbook of Medical Physiology


[rainpath.ai](https://rainpath.ai)

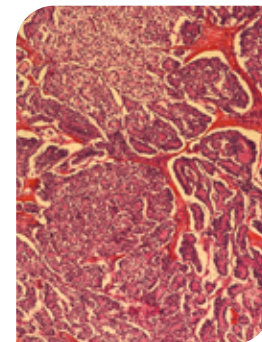
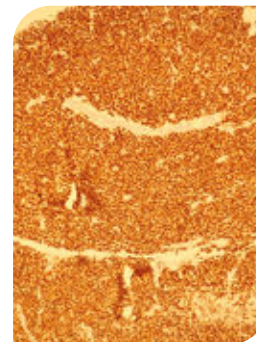
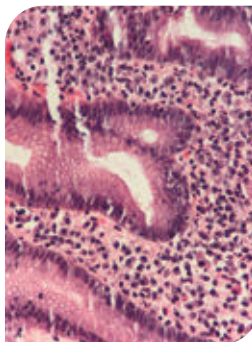
Derrière chaque lame de tissu humain, il y a un patient qui attend une réponse. En oncologie, cette attente peut durer plusieurs semaines, qui peuvent faire la différence dans sa prise en charge. Le goulot d'étranglement : les immunohistochimies, des techniques qui utilisent des réactifs chimiques pour révéler les biomarqueurs et les rendre lisibles au pathologiste. Indispensables, mais lentes, coûteuses, et dépendantes de plateaux techniques lourds.

Le principe technologique de RainPath est de remplacer la chimie par l'optique et l'intelligence artificielle. Notre virtual staining est conçu pour numériser la lame et prédire la présence des mêmes biomarqueurs, rendus visibles pour le pathologiste. Le virtual staining est le cœur de notre plateforme, qui couvre le reste de la chaîne : du contrôle qualité à la recherche de cas similaires, en passant par le tri des urgences et la lecture morphologique.

Première étude clinique lancée, marquage CE visé pour 2027. Ce qui est visé : Pour le pathologiste : moins de

logistique, plus de temps sur ce qui compte. Pour le patient : un diagnostic en heures, pas en semaines.

**RainPath. Mieux voir. Mieux comprendre.  
Mieux soigner.**



[sonomind.com](https://sonomind.com)**Mon dispositif**

SONOMIND™ développe un dispositif médical utilisant des ultrasons de haute précision qui vise un traitement non-invasif et indolore des maladies mentales. Sa technologie repose sur une méta-lentille conçue et fabriquée sur-mesure permettant de compenser les distorsions induites par le crâne et de guider les ultrasons jusqu'aux structures cérébrales profondes impliquées dans la maladie. Une mise à disposition sur le marché est prévue courant 2028.

**Pour qui ? Pour quelles pathologies ?**

Le dispositif est destiné aux psychiatres, prioritairement pour les patients atteints de dépression pharmaco-résistante. Sa technologie de précision pourrait être, par nature, transposable à d'autres pathologies en neuropsychiatrie comme l'anxiété, l'addiction ou les douleurs chroniques. Les premiers résultats cliniques portent sur la sûreté du dispositif et son potentiel pour offrir une alternative thérapeutique là où les prises en charge conventionnelles atteignent leurs limites.

**À propos de notre entreprise**

Fondée en 2024, SONOMIND™ est une startup française issue de 25 ans de recherche à l'Institut de Physique pour la Médecine. Notre mission est de développer des solutions de précision capable de prendre en charge les maladies mentales afin d'offrir aux patients de nouvelles perspectives de vie.

**Dispositif médical utilisant des ultrasons de haute précision qui vise un traitement non-invasif et indolore des maladies mentales.**

[swiiftimaging.com](https://swiiftimaging.com)

La société SWIIFT Imaging développe dans le domaine de la télé-radiologie la plateforme robotisée HAPTUS®. Notre produit vise à proposer demain, partout dans le monde, à toute heure, des examens d'échographie, réalisés par des experts à distance.

Développé depuis plus de 15 ans au sein des laboratoires du CEA List, notre plateforme robotisée est conçue pour procurer un retour haptique, reproduisant la pression exercée par le geste de l'expert, avec restitution de l'élasticité des tissus, en présentiel. L'examen peut se faire en toute autonomie. La gestion des latences et du mouvement permet d'examiner un patient (enfant comme adulte) qui se trouve à plusieurs centaines de kilomètres de là. Dans le cadre de la routine clinique, notre produit a vocation à adresser les déserts médicaux qui manquent cruellement d'experts et où des patients attendent souvent plusieurs semaines avant d'obtenir un examen.

HAPTUS® est aussi pensé pour garantir la continuité des soins d'échographie aux urgences, la nuit et les week-end notamment.

SWIIFT Imaging est engagé avec des partenaires internationaux de premier plan dans un vaste programme destiné à augmenter les performances de l'examen d'échographie, à l'aide des fonctionnalités pilotées par nos IA propriétaires.

HAPTUS®, sur la base de son retour haptique, vise à redonner à l'expert les mêmes sensations que dans les conditions d'un examen en présentiel. A la différence près que le patient se trouve à des centaines voire milliers de kilomètres de là. L'expert(e) n'a pas besoin d'assistance au chevet du patient pour réaliser son examen. Notre solution robotisée a vocation à adresser les déserts médicaux et assurer la permanence des soins (nuits, week-end...).



# QUE SONT-ILS DEVENUS ?



Depuis la création de son concours en 2017, le Snitem s'attache à valoriser le dynamisme, l'audace et la capacité d'innovation des start-up de la medtech. Pensé comme un temps fort de visibilité, ce concours offre aux jeunes entreprises une opportunité unique de se faire connaître, de présenter leur projet à un public de professionnels et de gagner en reconnaissance au sein de l'écosystème. Dans cette logique, le Snitem a souhaité revenir sur le parcours de trois start up révélées lors d'éditions précédentes du concours afin de mesurer le chemin parcouru depuis leur participation. Actives dans des domaines clés des technologies médicales, ces entreprises illustrent la diversité des innovations portées par la filière et la capacité des start up françaises à faire évoluer les pratiques médicales.

À travers la rubrique « Que sont ils devenus ? », le Snitem met en lumière l'effet déclencheur que peut représenter le concours : un moment de mise en lumière, de rencontres et de retours d'expérience, qui contribue à inscrire ces projets dans une dynamique de développement et de structuration. En donnant la parole à ces anciens lauréats, le Snitem réaffirme sa volonté de faire du concours une vitrine de l'innovation medtech, et de reconnaître celles et ceux qui transforment une idée en solution concrète au service des patients.



DÉCOUVREZ LA VIDÉO EN  
FLASHANT LE QR CODE !

**@ | Dessintey**

DISCOVER OUR SOLUTION

**What Electroducer is about?**

An award winning device that will be near you on every surgery you will do

**Sélection des 12 lauréats 2019**

**What Electroducer is about?**

An award winning device that will be near you on every surgery you will do

**Prix du Jury en 2022**

**FineHeart**  
A healthier life with every beat

OUR MISSION IS TO RESTORE THE HEALTH OF PATIENTS WITH  
**ADVANCED HEART FAILURE**

**TECH 4CURE**

**Sélection des 12 lauréats 2019**

# LE JURY DES PITCHS INVESTISSEURS

## → JURY START-UP EARLY STAGE



### Turenne Capital / Claire Poulard, directrice d'investissement santé

Avant de rejoindre Turenne Capital en tant que Directeur d'Investissement Santé en juillet 2022, Claire a travaillé pendant 7 ans au sein de l'équipe Santé VC d'Omnes Capital. Elle a débuté sa carrière dans la recherche à l'Institut de neurotechnologie de Singapour. Claire Poulard est titulaire d'un master spécialisé en management pharmaceutique et des biotechnologies de l'ESCP Europe et d'un master en bio-ingénierie et innovation en neurosciences de l'ESPCI (Ecole Supérieure de Physique et Chimie Industrielle).

[+ Claire Poulard | LinkedIn](#)



### BNP Paribas Développement / David Moreau, directeur d'investissements

David Moreau est ingénieur avec un parcours en R&D dans les dispositifs médicaux, notamment chez Tissium et Materialise, et une expérience entrepreneuriale dans les implants orthopédiques. Aujourd'hui directeur d'investissements chez BNP Paribas Développement, au sein de l'équipe santé, il accompagne des startups medtech et santé digitale en early stage (Seed/SerieA).

[+ David Moreau | LinkedIn](#)



### Angels Santé / Éric Garnier, président d'Angels Santé

Éric Garnier a 40 ans d'expérience dans le domaine des Sciences de la Vie. Il a occupé des postes de management -Finance puis Direction Générale- au sein d'entreprises multinationales américaines (Bristol-Myers Squibb et Pall/Danaher), notamment dans le domaine du matériel médical et a travaillé plus de 12 ans à l'étranger (Londres, Munich, Singapour et Boston). Aujourd'hui il est président d'Angels Santé, plus important groupement de business angels spécialisés en Santé en Europe. Il est membre du comité stratégique de 3 start-ups.

[+ Éric Garnier | LinkedIn](#)



### Medevice Capital / Sandra Francisco, associée

Sandra Francisco est associée chez Medevice Capital, un fonds d'investissement spécialisé dans la medtech et la e-santé. Elle accompagne des startups innovantes du secteur médical sur leurs enjeux de financement, de croissance et de stratégie. Titulaire d'un doctorat en mathématiques du MIT, elle débute sa carrière en conseil chez KPMG avant de rejoindre Sanofi, où elle occupe plusieurs fonctions en stratégie R&D, marketing et audit interne. Elle est également membre du conseil d'administration de plusieurs startups, dont Koelis, Dyameo, Emagina, Taurus et Flowstim.

[+ Sandra Francisco | LinkedIn](#)



### Karista / Tom Beauvironnet, investissements en santé digitale et dispositifs médicaux

Tom est docteur en pharmacie et diplômé de l'emlyon Business School. Il a débuté sa carrière comme pharmacien d'officine puis au sein d'un service de recherche clinique en CHU. Il rejoint ensuite Osivax, une startup de biotechnologie développant un vaccin universel contre la grippe, où il a accompagné la transition du préclinique au clinique. Il arrive dans le capital-risque en santé en 2019 chez Crédit Mutuel Innovation, puis Karista en 2021, où il se concentre sur les investissements en santé digitale et dispositifs médicaux.

[+ Tom Beauvironnet | LinkedIn](#)



## → JURY START-UP À FORT DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

### EURAZEO



#### Eurazeo / Arnaud Vincent, managing director

Arnaud a rejoint Eurazeo en mars 2021 en tant que Managing Director du fonds santé small-mid cap. Arnaud dispose d'un double parcours en M&A et direction financière, avec une spécialisation en santé. Après avoir démarré sa carrière à la Société Générale en fusions-acquisitions, il a passé près de 15 ans dans le groupe Novartis, tout d'abord dans les équipes Corporate M&A au siège suisse de Novartis, puis en direction financière de filiales en France. Il a ensuite été consultant indépendant dans l'univers des start-ups en santé. Arnaud est diplômé de l'université Paris Dauphine. Le fonds santé d'Eurazeo investit des montants de 10 à 50 M€ dans des sociétés au stade commercial confirmé, rentables ou proches de la rentabilité.

[+ Arnaud Vincent | LinkedIn](#)

### Turenne Capital



#### Turenne Capital / Robin Pumo, équipe Innovation Santé

Robin Pumo a rejoint Turenne Capital en 2023 au sein de l'équipe Innovation Santé. Créé en 2011, le pôle Santé gère aujourd'hui plus de 500 M€ d'actifs, en intervenant sur l'ensemble de la chaîne de valeur, de l'amorçage jusqu'au LBO, à travers plusieurs véhicules dédiés. Pharmacien de formation, Robin a débuté sa carrière en officine, puis en milieu hospitalier en oncologie, en France et au Canada. Il a également acquis une expérience au sein d'une start-up spécialisée en santé numérique. Il est titulaire du Diplôme d'État de Docteur en Pharmacie de l'ISPB (Université Claude Bernard Lyon 1) et d'un Master en Management Pharmaceutique et des Biotechnologies de l'ESCP Business School.

[+ Arnaud Vincent | LinkedIn](#)

### Kurma Partners



#### Kurma Partners / Alain Horvais, partner

Alain Horvais, Partner chez Kurma Partners, Management des fonds HealthTech (KDx & KDx2), dédiés aux investissements dans des startups EU du Diagnostic et de la Santé Digitale. Doctorat Biologie Moléculaire et Mastère finance et management de l'innovation (ESC Reims/AgroPariTech). Mr Horvais a créé D-Genos en 1995 dédiée au développement de tests moléculaires dans le végétal. Il rejoint en 2001 Bio-Rad France comme Directeur R&D, en charge du développement de produits PCR IVD. En 2011, il intègre Astra Zeneca (UK) en tant que Directeur Compagnon Diagnostic avant de rejoindre Kurma Partners en Janvier 2015 comme Partner, pour la création du premier fond Diagnostic (KDx).

[+ Arnaud Vincent | LinkedIn](#)

### Seventure

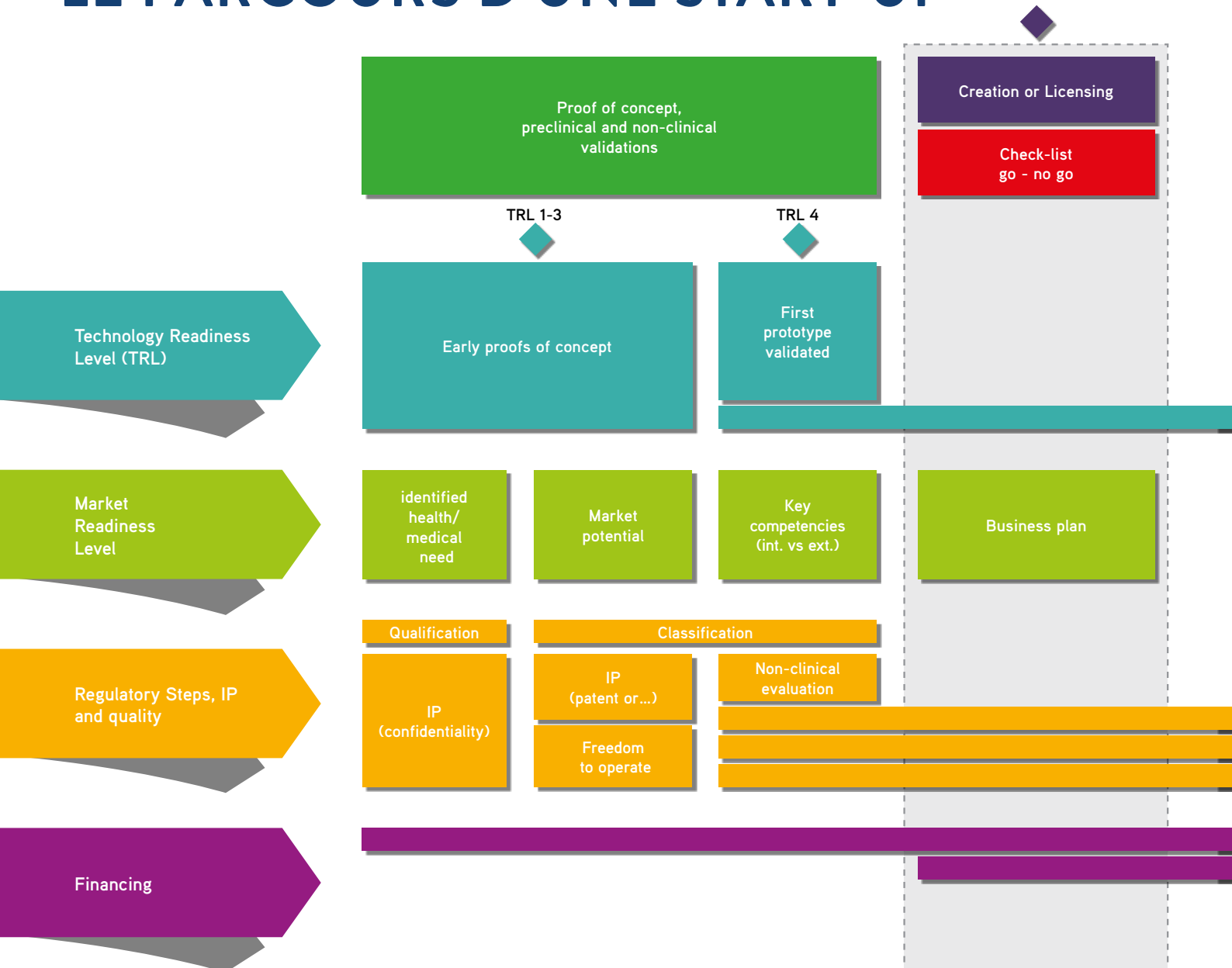


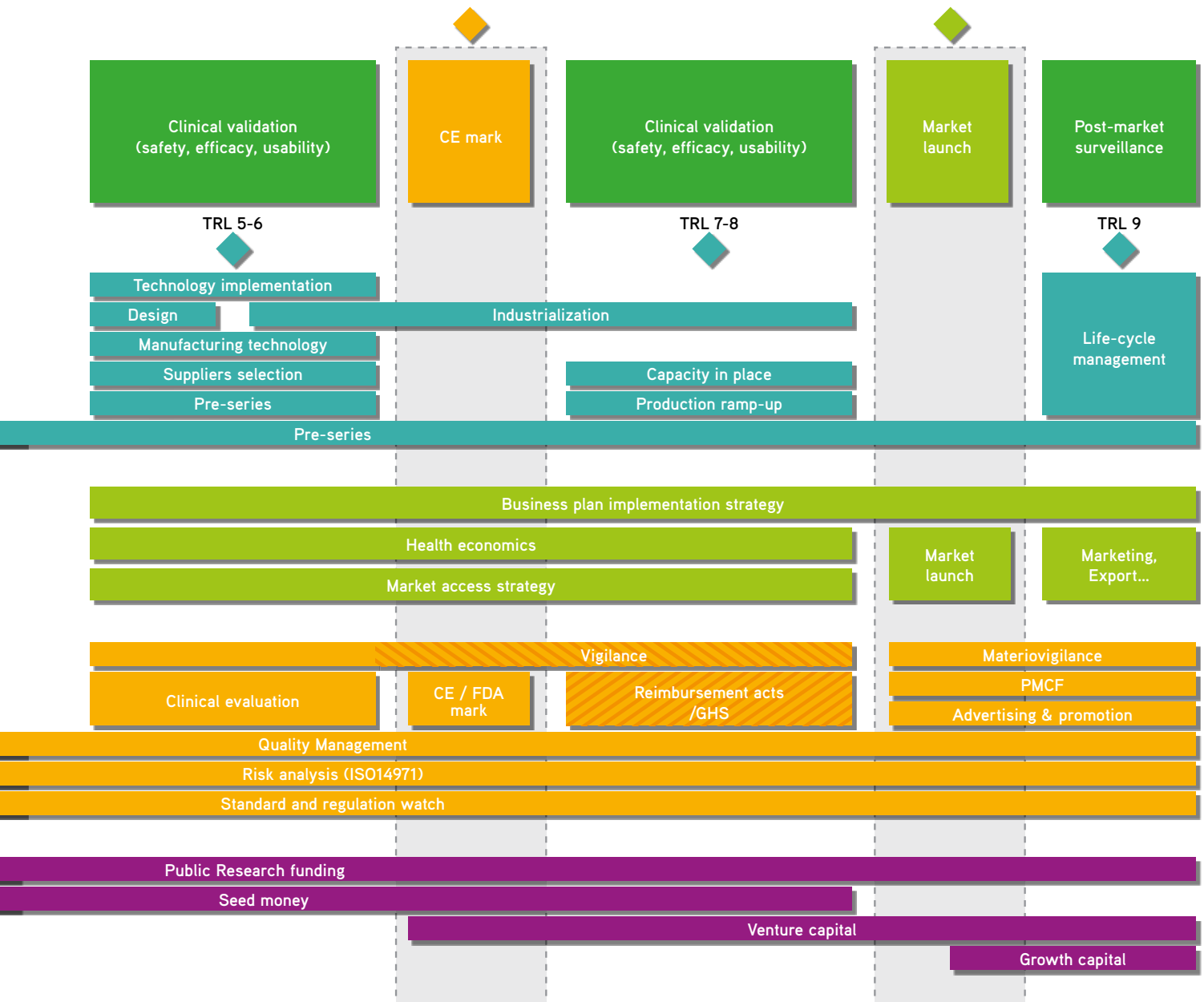
#### Seventure / Philippe Tramoy, partner

Philippe Tramoy, diplômé en biochimie (MSc) et en immunologie & génétique (MSc) de l'Université de Bourgogne et de l'Ecole Normale Supérieure de Lyon, a ensuite obtenu un Master en Finance de l'IAE Paris-Sorbonne et un Master en Marketing de HEC Paris. Il possède plus de 25 ans d'expérience en tant qu'entrepreneur, développeur d'entreprises et investisseur pour des startups et de grandes entreprises. Philippe a rejoint Seventure Partners en 2013 en tant qu'investisseur au sein de l'équipe Sciences de la vie. Avant de rejoindre Seventure Partners, Philippe a occupé divers postes de direction et de business development dans des entreprises de biotechnologie et de santé. Il est coauteur du livre « Innovate, Fund, Thrive », Le Guide de l'Entrepreneur pour la levée de Capital-Risque dans les Sciences de la Vie.

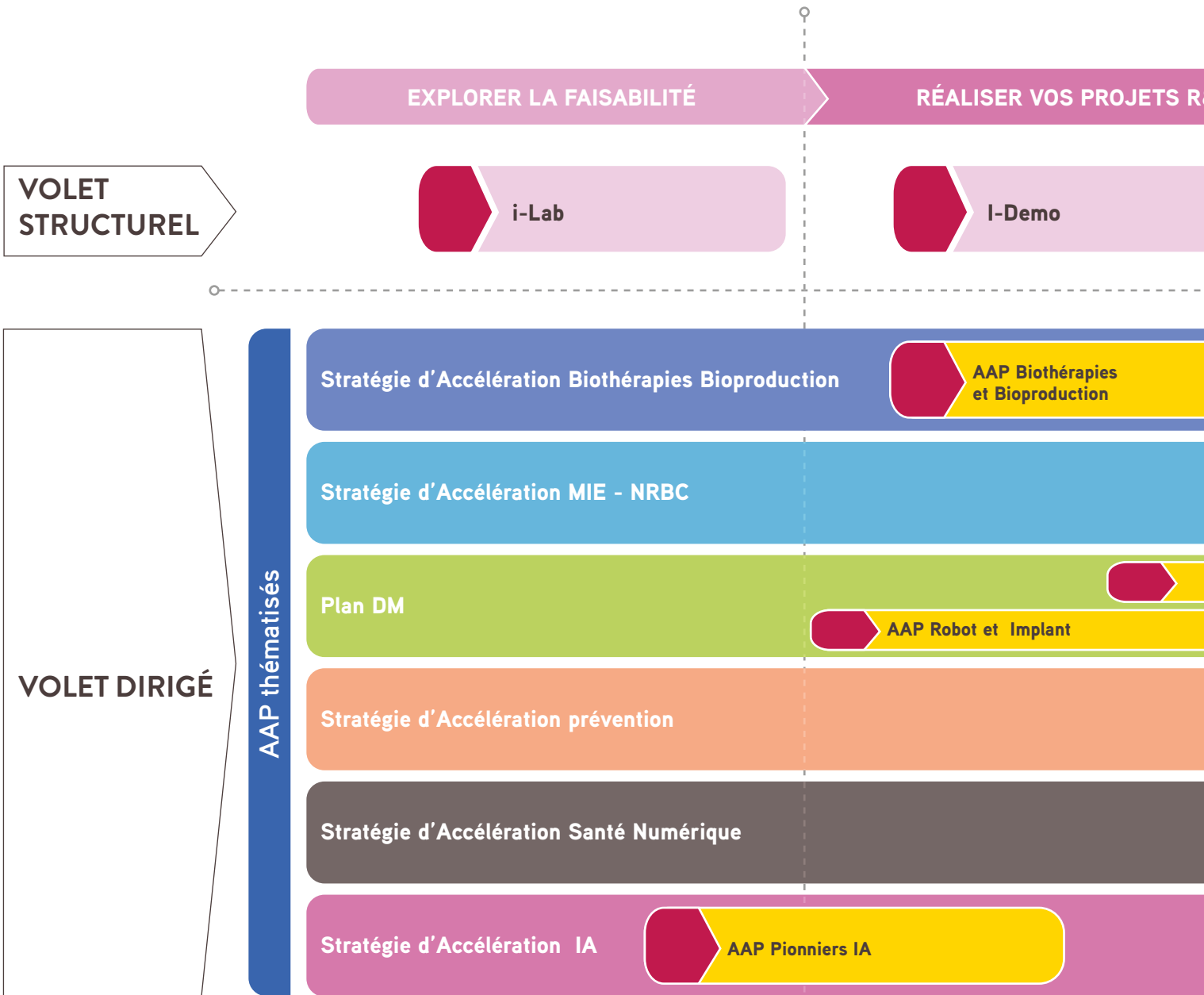
[+ Philippe Tramoy | LinkedIn](#)

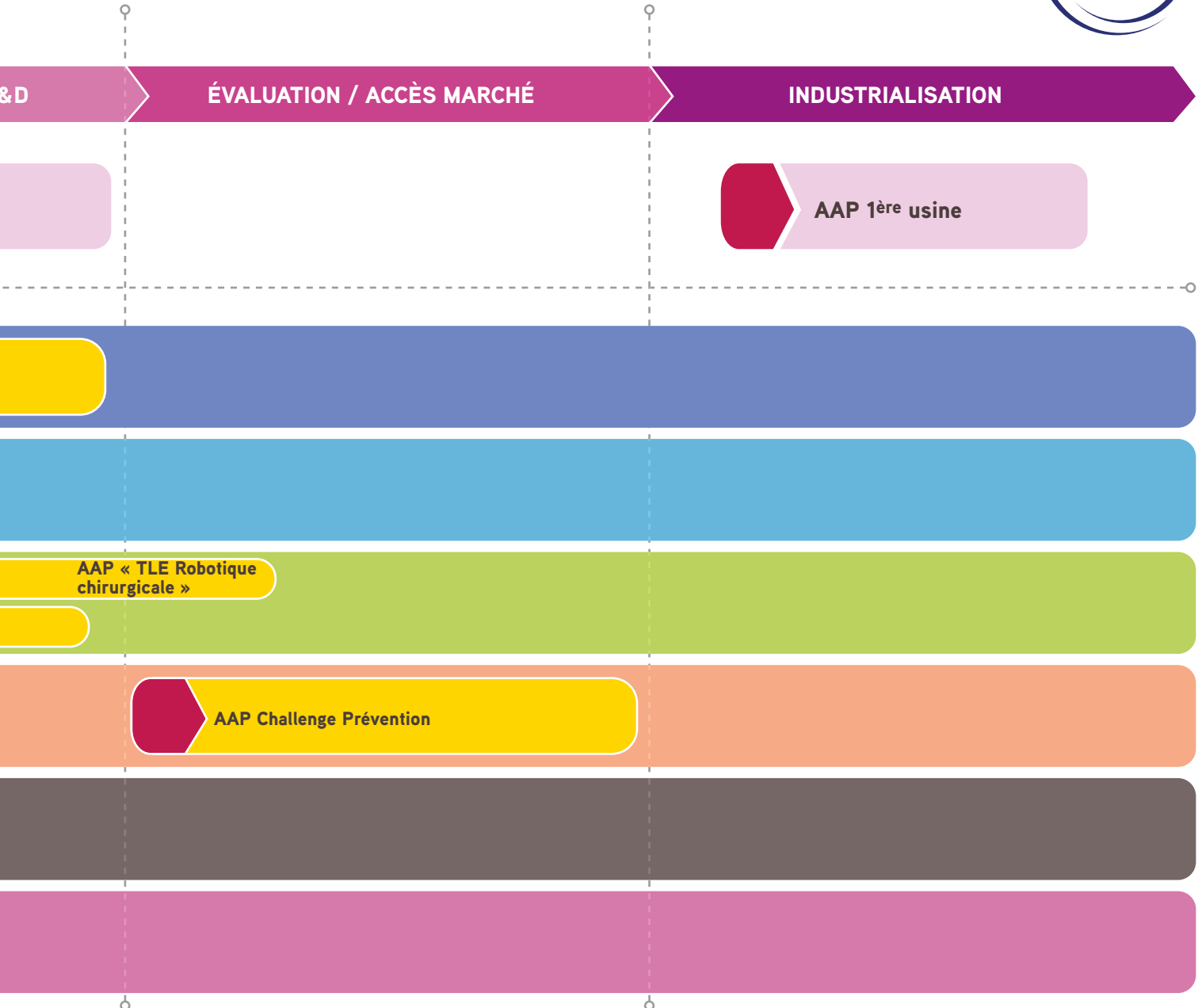
# DE L'IDÉE AU MARCHÉ : LE PARCOURS D'UNE START-UP





# PROGRAMMES FRANCE 2030





**mon métier**

dans le

**DM**

by Snitem

Faire découvrir les métiers du dispositif médical c'est la mission portée par Mon métier dans le DM. À travers cette initiative, nous voulons montrer aux jeunes que les métiers de la MedTech offrent des carrières engagées, qui donnent du sens aux compétences. Mon métier dans le DM valorise une branche innovante et au cœur de la santé.

En 2025

32 000  
abonnés

8 millions  
de vues

3 grandes  
rencontres

**Rejoindre  
les métiers  
du Dispositif  
Médical, c'est  
donner du  
sens à ses  
compétences !**

En 2025, Aurora est devenue l'une des voix engagées de la campagne. En tant qu'ambassadrice elle valorise les métiers et les innovations : à travers son regard on découvre tout un secteur

**À découvrir sur le site  
[mon-metier-dans-le-dm.fr](https://mon-metier-dans-le-dm.fr)**

vidéos métiers, questionnaire d'orientation, prises de parole, suivi d'actualités, événements. Avec une idée en tête : faire connaître les métiers du DM de la conception à la commercialisation.



Rejoignez-nous !

@mon\_metier\_dans\_le\_dm



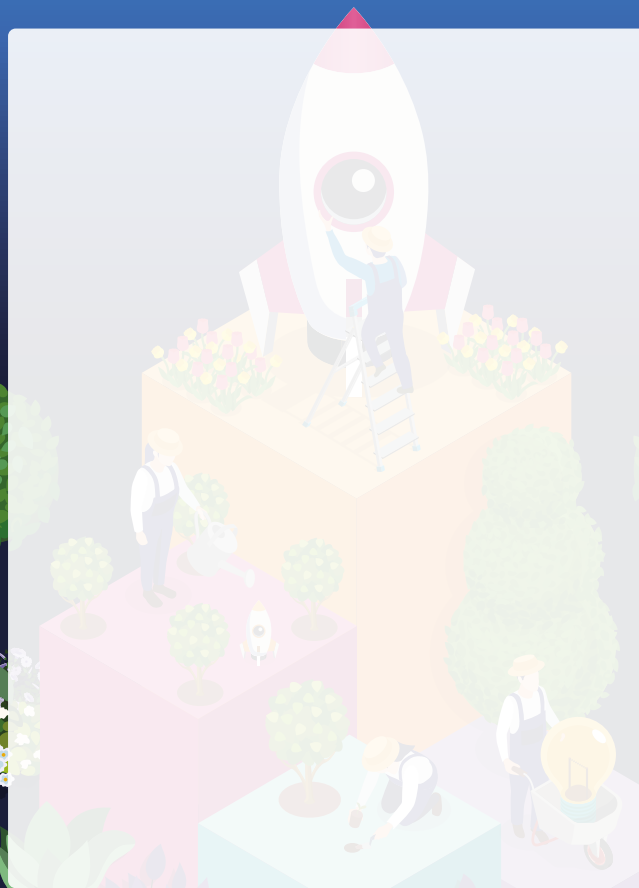
## PARTENAIRES



## ÉCOLES



# Semez l'idée Arrosez l'ambition Faites-la grandir



Une innovation ne surgit jamais par hasard : elle se cultive.  
Elle demande une idée forte, une ambition assumée et un terrain favorable pour grandir :  
des partenaires, des usages, des expertises, des échanges.

# Startup innovantes

DU DISPOSITIF MÉDICAL

CITÉ DES SCIENCES  
ET DE L'INDUSTRIE



**Une journée unique avec des échanges et débats, un espace innovation avec 12 start-up sélectionnées et un espace RDV B to B**

Si vous souhaitez être associé à l'édition 2027, contactez Florent Surugue sur [startup@snitem.fr](mailto:startup@snitem.fr)

## SPONSORS



ONLYNNOV  
L'ASSURANCE DES ENTREPRISES TECH



Add Value.  
Inspire trust.



## PARTENAIRES



Suivez-nous sur

